

## Pasos para lograr una **venta remota exitosa**

**01**

Prioriza tu base de datos

Márcate un objetivo semanal de oportunidades de ventas, puedes dividirlo también por días

**02**

**03**

Dedícale más tiempo a las oportunidades que se encuentren en las etapas finales de tu proceso de ventas

Implanta un proceso de ventas basado en actividades que se realicen de manera online

**04**

**05**

Planifica tus actividades comerciales en función de tus objetivos de ventas

En lugar de enfocarte en múltiples tareas al mismo tiempo, enfócate en una a la vez

**06**

**07**

Deja 30 minutos después del bloque de llamadas para cargar tus anotaciones